

در دی ماه سالجاری:

سفر تعدادی از اعضا اتاق صنعت بصره برای پیگیری موضوعات همکاری در دو کشور ایران و عراق

مهندس رناسی، ریاست محترم کمیسیون صنعت و معدن برای بازدید از اتاق صنعت بصره و بررسی فرصت‌های پیش روی پیمانکاران ایرانی و به ویژه اعضا میفا، در ماه جاری مجدداً شاهد سفر تعدادی از اعضا اتاق صنعت بصره برای پیگیری موضوعات همکاری در دو کشور ایران و عراق خواهیم بود که ضمن برقراری ارتباط با پیمانکاران مرتبط با موضوعات درخواستی این افراد، گزارش سفر و دستاوردهای آن در شماره بعد به اطلاع اعضا رسانیده می شود.

آماده سازی طرح یونیدو در زمینه SPX برای طرح در جلسه هیئت رئیسه و هیئت نمایندگان اتاق

پس از دریافت ویرایش دوم پیشنهادیه همکاری یونیدو در زمینه SPX با اتاق اصفهان و تعدیل مدت زمان همکاری طرفین بیش از ۵۵٪ کاهش هزینه این پیشنهادیه و ترجمه طرح توسط موسسه دارالترجمه رسمی، این طرح در جلسه آتی هیئت رئیسه اتاق مطرح و در خصوص نحوه اجرای آن تصمیم گیری خواهد شد.

برگزاری دوره های آموزشی میفا ویژه پیمانکاران

مرکز مبادلات پیمانکاری میفا در طی دو سال فعالیت خود در جهت ارتقاء سطح آگاهی اعضا به طور مستمر و با کمک کمیسیون صنعت و معدن اتاق بازرگانی اصفهان رسالت خود در زمینه آموزش اعضا را با جدیت هر چه تمام تر دنبال می کند. در همین راستا این فعالیت ها در سال ۹۳ منجر به ارائه بیش از ۲۸۴۲ نفر ساعت آموزش به ۷۳۸ نفر در ۳۲ دوره تخصصی مرتبط با پیمانکاران شده است که از این افراد ۱۸۳ نفر متقاضی متفاوت و از ۸۶ شرکت جدید بوده اند. سرفصل های این دوره ها در طول سال ۱۳۹۳ عبارت بوده اند از:

✓ تهیه اظهارنامه ارزش افزوده

مرکز مبادلات پیمانکاری فرعی اصفهان (میفا) می کوشد در ماه های پایانی سال ۱۳۹۳ و با حمایت های بی دریغ کمیسیون صنعت و معدن اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان بتواند اهداف خود را به طور کامل محقق نماید و لذا سعی دارد در ماه های آخر سال، برنامه های خود را با توان و برنامه ریزی بهتر و کاملتر ارائه دهد. در این راستا در هجدهمین شماره خبرنامه میفا، فعالیت های آذر ماه و آخرین اخبار و رویدادهای مربوط به این مرکز به اطلاع اعضا می رسد.

توسعه بازار اعضا

از آنجایی که رویکرد توسعه بازار اعضا میفا از طریق گسترش فعالیت های بازاریابی به عنوان بهترین ماموریت این مرکز مورد پرسش و تقاضای دائمی کمیسیون صنعت و معدن می باشد، این فعالیت در دستور جدی میفا قرار داشته و برقراری ارتباط با سایپا دیزل و معرفی پیمانکار و سازنده قطعه برای بیش از سی مورد قطعات فوتون و پیگیری استفاده از توانمندی پیمانکاران عضو میفا در این راستا یکی از فعالیت های عمده بازاریابی این مرکز در ماه گذشته بوده است. امید است این فعالیت در طی ماه آتی منجر به عقد قرارداد برای اعضا میفا گردد.

میفا ضمن درخواست مجدد همکاری از همه کارفرمایان در سطح استان و کشور برای یاری به این مرکز، از پیمانکاران محترم می خواهد پیشنهادهای خود برای بازار یابی و توسعه بازار را به این مرکز اعلام نمایند.

سفر تعدادی از اعضا اتاق صنعت بصره برای پیگیری موضوعات همکاری در دو کشور ایران و عراق

در راستای میزبانی میفا از هیئتی ۱۰ نفره از صنعتگران و تجار اتاق صنعت بصره در مرداد ماه سالجاری و سفر تعدادی از منتخبین صنعتی استان به سرپرستی جناب آقای

و برگزاری دوره های

- "تجارت بین الملل ۱ «صادرات و واردات»"
- "تجارت بین الملل ۲ «صادرات و واردات»"
- "تجارت بین الملل ۳ «صادرات و واردات»"
- "تجارت بین الملل ۴ «صادرات و واردات»"
- "تجارت بین الملل ۵ «صادرات و واردات»"

برای دی ماه برنامه ریزی گردیده است.

علاقمندان برای کسب اطلاعات بیشتر می توانند به سایت میفا به آدرس www.spx.ir مراجعه نمایند.

نرم افزار انطباق یابی و ثبت نام

مرکز مبادلات پیمانکاری میفا از ابتدای تاسیس خود یکی از مهمترین اهدافش را ایجاد یک بستر مناسب برای آشنایی هر چه بیشتر پیمانکاران و کارفرمایان قرار داده است که در این راستا نرم افزار انطباق یابی را به صورت کاملا رایگان در اختیار پیمانکاران و کارفرمایان قرار داده است تا امکان دستیابی اعضا به اطلاعات دیگر شرکت ها جهت همکاری ممکن گردد.



همچنین با ایجاد فرصت برای شرکت های که تا به امروز موفق به عضویت در این نرم افزار نشده اند امکان میدهد تنها با مراجعه به سایت www.SPX.ir (قسمت عضویت در میفا) و تکمیل فرم اولیه و ورود اطلاعات، نسبت به ثبت نام خود اقدام نمایند.

دفتر میفا (مرکز مبادلات پیمانکاری فرعی اصفهان) واقع در خیابان کمال اسماعیل، پلاک ۷۲، ساختمان شماره ۲ اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان، تلفن ۰۳۱-۳۲۲۰۸۴۹۳-۳۲۲۰۳۱ و یا آدرس ایمیل info@spx.ir پذیرای هرگونه نظر، پیشنهاد و یا انتقاد شما در مورد خدمات آموزشی، مشاوره، بازاریابی، معرفی پیمانکار و یا کارفرما و ... توسط SPX می باشد.

✓ آیین نگارش مکاتبات اداری

✓ تکمیلی اصول کلیم در قراردادها

✓ اصول و تکنیک تبلیغات خلاق

✓ اظهار نامه مالیاتی

✓ شناسایی بازار های هدف صادراتی

✓ آشنایی با بورس، اوراق بهادار و بازار سرمایه ۱ و ۲

✓ مدیریت ارتباط با مشتری

✓ اصول و فنون مذاکره و نقش آن در تنظیم قرارداد

✓ اظهار نامه مالیاتی

✓ بازاریابی و فروش ۱، ۲، ۳، ۴ و ۵



✓ مدیریت هزینه در پروژه ها

✓ مدیریت زمان در پروژه ها

✓ قوانین کار و امور اجتماعی

✓ کارآفرینی صنعتی و سازمانی

✓ بازاریابی صنعتی بانگاهی به چالشهای صنعت ایران (۱ و ۲)

✓ قراردادهای پیمانکاری و الزامات آن

✓ رفتار سازمانی

✓ مدیریت دانش

✓ مدیریت استراتژیک

✓ تغییر و تحول

✓ خلاقیت

✓ کلیات حسابداری مدیریت

✓ هزینه شناسی

✓ روشهای کاربردی

✓ برقراری ارتباط موثر با محیط و دیگران 1

✓ برقراری ارتباط موثر با محیط و دیگران 2

