

نماینده یونیدو در ایران :

یونیدو با اشتیاق فراوان منتظر به نتیجه رسیدن مذاکرات فیما بین با اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان برای آغاز همکاری های مشترک در زمینه SPX است.

برای توسعه بازارهای جهانی اعضا، در مرداد ماه سالجاری هیئتی ۱۰ نفره از صنعتگران و تجار اتاق صنعت بصره میهمان میفا بودند.

با توجه به فرصت های گوناگونی که در این سفر برای پیمانکاران ایرانی ارائه گردید، برنامه ریزی اولیه برای سفر تعدادی از منتخبین صنعتی استان برای بازدید از اتاق صنعت و بررسی فرصت های پیش روی پیمانکاران ایرانی و به ویژه اعضا میفا در مهر ماه در حال انجام است که آخرین فعالیت ها و رخدادها در این خصوص در شماره های آتی خبرنامه اعلام خواهد شد.

پیگیری عقد قرارداد همکاری با یونیدو

افزایش تعاملات بین المللی میفا و تبدیل این مرکز به عنوان یکی از اعضا شبکه جهانی SPX ها از مهمترین برنامه های سالجاری کمیسیون صنعت و معدن اتاق بوده است. در این راستا و براساس پروپزال پیشنهادی این سازمان در سه سرفصل

✓ جذب سرمایه گذاری خارجی

✓ معرفی پیمانکاران ایرانی به پروژه های بین المللی

✓ ممیزی و مشاوره فعالیت های میفا

جلسه ای با حضور جناب آقای الساندرو آمادیو در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان برگزار و در خصوص جزئیات این طرح مذاکرات مفصلی انجام پذیرفت و در نهایت مقرر شد یونیدو نسبت به اعمال اصلاحات در طرح پیشنهادی خود براساس خواسته های کمیسیون اقدام و طرح نهایی جهت امضا قرارداد همکاری را ارسال نماید.

برگزاری دوره های آموزشی میفا ویژه پیمانکاران

در سال ۹۳ میفا همانند سال گذشته اقدام به برگزاری دوره های آموزشی با سطح تخصصی بالاتر و همکاری با

مرکز مبادلات پیمانکاری فرعی اصفهان (میفا) با هدف آشنایی و آگاهی هر چه بیشتر پیمانکاران محترم عضو با خدمات و فعالیت های این مرکز به صورت ماهیانه اقدام به تهیه گزارشی تحت عنوان خبرنامه از فعالیت های خود می نماید لذا در پانزدهمین شماره از خبرنامه میفا به روال گذشته به بررسی آخرین اخبار و اطلاعات مربوط به این مرکز در شهریور ماه می پردازیم.

توسعه بازار اعضا

ماموریت و رویکرد توسعه بازار اعضا میفا از طریق گسترش فعالیت های بازاریابی کماکان در حال پیگیری بوده و در ماه گذشته شاهد تکمیل مقدمات عقد قرارداد یکی از شبکه های فعال در زمینه خودرو سنگین این مرکز با یکی از شرکت های بزرگ خودرو سازی برای تامین انحصاری ۴ قطعه مصرفی برای خط تولید و خدمات پس از فروش ۱۲ نوع خودرو سنگین بوده ایم.

همچنین در این دوره ودر ادامه تعاملات با شرکت ملی حفاری، رقم قابل توجهی دستور کار جدید به یکی دیگر از شبکه های میفا ابلاغ گردیده است.

میفا ضمن درخواست مجدد همکاری از همه کارفرمایان در سطح استان و کشور برای یاری به این مرکز، از پیمانکاران محترم می خواهد پیشنهادهای خود برای بازاریابی و توسعه بازار را به این مرکز اعلام نمایند.

برنامه ریزی بازدید تعدادی از منتخبین صنعت از اتاق صنعت

بصره و بررسی فرصت های پیش روی پیمانکاران ایرانی همانگونه که در شماره های قبلی به اطلاع رسید در ادامه همکاری های تجاری میفا با نهادهای بین المللی و تلاش

اساتید طراز اول در سطح استان نموده است که بنابر گزارش ها و آمارهای گرفته شده باعث ارتقا سطح علمی اعضا و بهبود در عملکرد شرکت ها در قالب فعالیت های گروهی گردیده است. لازم به ذکر است این فعالیت ها در سال ۹۳ به ارائه بیش از ۲۰۹۴ نفر ساعت آموزش به ۵۵۱ نفر در ۲۳ دوره تخصصی مرتبط با پیمانکاران بوده است که از این افراد ۱۵۵ نفر متقاضی متفاوت و از ۷۰ شرکت جدید بوده اند.

سرفصل های این دوره ها در طول سال ۱۳۹۳ عبارت بوده اند از:

- ✓ تهیه اظهارنامه ارزش افزوده
- ✓ آیین نگارش مکاتبات اداری
- ✓ تکمیلی اصول کلیم در قراردادها
- ✓ اصول و تکنیک تبلیغات خلاق
- ✓ اظهار نامه مالیاتی
- ✓ شناسایی بازار های هدف صادراتی
- ✓ آشنایی با بورس، اوراق بهادار و بازار سرمایه ۱ و ۲
- ✓ مدیریت ارتباط با مشتری
- ✓ اصول و فنون مذاکره و نقش آن در تنظیم قرارداد
- ✓ اظهار نامه مالیاتی
- ✓ بازاریابی و فروش ۱، ۲، ۳، ۴ و ۵



- ✓ مدیریت هزینه در پروژه ها
- ✓ مدیریت زمان در پروژه ها
- ✓ قوانین کار و امور اجتماعی
- ✓ کارآفرینی صنعتی و سازمانی
- ✓ بازاریابی صنعتی بانگاهی به چالشهای صنعت ایران ۱ و ۲
- ✓ قراردادهای پیمانکاری و الزامات آن

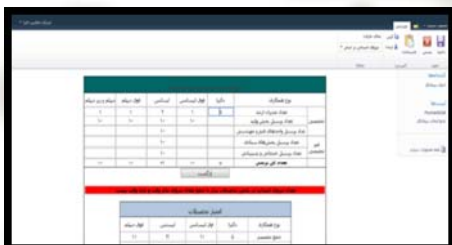
و برگزاری دوره های
" رفتار سازمانی "
" مدیریت دانش "
" مدیریت استراتژیک "

برای مهر ماه برنامه ریزی گردیده است.

علاقتمندان برای کسب اطلاعات بیشتر می توانند به سایت میفا به آدرس www.spx.ir مراجعه نمایند.

نرم افزار انطباق یابی و ثبت نام

پیمانکاران علاقمند به استفاده از خدمات بازاریابی میفا لازم است از با ثبت نام در سایت انطباق یابی میفا که در حال حاضر میزبان بیش از ۱۷۹ پیمانکار و ۳۷ کارفرما است امکان معرفی خود به صورت آنلاین را فراهم و زمینه لازم جهت استفاده از خدمات بازاریابی میفا را ایجاد نمایند. به ویژه آنکه حرکت تدریجی و ادامه دار افزایش نفوذ این نرم افزار در سطح جامعه پیمانکاری و کارفرمایی به زودی نوید یکی از موفق ترین ابزار بازاریابی و جستجوی پیمانکار برای کارفرمایان را می دهد.



پیمانکاران علاقمندی که تاکنون از این فرصت استفاده نکرده اند با مراجعه به سایت www.SPX.ir (قسمت عضویت در میفا) با ثبت نام در بخش پیمانکاری و یا کارفرمایی و ورود اطلاعات، نسبت به تکمیل ثبت نام خود اقدام نمایند.

دفتر میفا (مرکز مبادلات پیمانکاری فرعی اصفهان) واقع در خیابان کمال اسماعیل، پلاک ۷۲، ساختمان شماره ۲ اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان، تلفن ۰۳۱-۳۲۲۰۸۴۹۳ و یا آدرس ایمیل info@spx.ir پذیرای هرگونه نظر، پیشنهاد و یا انتقاد شما در مورد خدمات آموزشی، مشاوره، بازاریابی، معرفی پیمانکار و یا کارفرما و ... توسط SPX می باشد.