

با گسترش همکاری های های اتاق اصفهان و استانبول و SPX اصفهان و SPX ترکیه، محقق گردید:

امکان شناسایی، معرفی و برگزاری جلسات تجاری برای انتخاب همکار، تامین کننده و ... در ترکیه و ایران برای شرکت های ایرانی و ترکیه ای

آموزش های تخصصی در زمینه پیمانکاری، نرم افزار انطباق یابی و ... قرار گرفتند.

بازدید از ۷ کارخانه و کارگاه صنعتی فعال در زمینه قطعات خودروی سنگین و سبک، ساخت قطعات و تجهیزات صنعتی و سازه های بزرگ فلزی، برگزاری سمینار " فرصت های شرکت های ایرانی برای ارتباطات بین المللی از طریق اتاق بازرگانی استانبول و SPX ترکیه " در کنار جلسات و مذاکرات تجاری برای تعیین راهکارهای افزایش همکاری های طرفین بخشی دیگر از اقدامات به عمل آمده در طول حضور هیئت ترکیه ای در اصفهان بود.

امکان شناسایی، معرفی و برگزاری جلسات تجاری برای انتخاب همکار، تامین کننده و ... در ترکیه و ایران برای شرکت های ایرانی و ترکیه ای مهمترین دستاورد این سفر بود. براین اساس مقرر گردید که علاوه بر معرفی توانمندی ها و برداشت های هیئت ترکیه ای از صنایع مورد بازدید و فعالیت های میفا در ترکیه ای، SPX ترکیه با معرفی موضوعات مورد علاقه شرکت های ایرانی برای همکاری با طرف های ترک در هر زمینه ای، شرکت های مناسب در آن زمینه را شناسایی و مقدمات برگزاری جلسه بین طرفین را در اتاق بازرگانی استانبول فراهم خواهد آورد. این موضوع به صورت برعکس برای شرکت های ترک علاقمند به همکاری با شرکت های ایرانی نیز در اصفهان انجام خواهد پذیرفت.

پیمانکاران و شرکت های نیازمند به شناسایی همکار و یا تامین کننده و ... در ترکیه می توانند با مراجعه به میفا و بیان مشخصات طرف ترک مورد نیاز از این امکان استفاده و به راحتی و با اطمینان ضمن شناسایی شرکت های ترک، از خدمات اتاق استانبول برای هماهنگی و برگزاری جلسه با شرکت های مورد درخواست، استفاده کنند.

در هفدهمین خبرنامه مرکز مبادلات پیمانکاری فرعی اصفهان (میفا) آخرین دستاوردهای این مرکز که با حمایت اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان به دست آمده در اختیار اعضا محترم میفا قرار خواهد گرفت که مهمترین آن ها عبارتند از:

توسعه بازار اعضا

از ابتدای فعالیت میفا در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان توسعه بازار برای اعضا میفا به عنوان مهمترین ماموریت میفا مطرح بوده و بیش از ۳۰ میلیارد ریال بازاریابی مستقیم برای اعضا در بازار داخل کشور و نزدیک به ۳۰۰ هزار دلار در بازار خارج از کشور تنها بخشی از دستاوردهای میفا در طی هشت ماه گذشته بوده است. این مرکز در ادامه روند ماه های گذشته و با نیت توسعه بازار برای اعضا خود، بار دیگر آمادگی خود برای همکاری با پیمانکاران محترم عضو برای بازاریابی و توسعه بازار آن ها را اعلام می دارد.

میزبانی از SPX ترکیه (TSPX)

میفا با هدف استفاده از ظرفیت های بالقوه تفاهم نامه مبادله شده مابین TSPX و ESPX (مرکز مبادلات پیمانکاری فرعی اصفهان) در زمینه های تبادل تجربیات خود برای فعالیت های مرتبط با پیمانکاری فرعی، افزایش تبادلات مالی، توسعه بازار، همکاری های مشترک، اطلاع رسانی و ... از ۲۵ الی ۲۸ آبان ماه سالجاری میزبان رئیس SPX ترکیه، یکی از اعضا هیئت نمایندگان اتاق استانبول و معاون دبیرکل این اتاق بود.

در طول این سفر، هیئت ترکیه ای ضمن حضور در دفتر میفا، از نزدیک در جریان فعالیت های این مرکز شامل بازاریابی و توسعه بازار، ارتقاء و توانمند سازی اعضا،

" برقراری ارتباط موثر با محیط و دیگران ۲ "

برای آذر ماه برنامه ریزی گردیده است.



شایان ذکر است دوره آموزشی "کلیات حسابداری مدیریت" مصادف با حضور هیئت ترکیه ای در دفتر میفا بود که مورد بازدید این گروه قرار گرفت.

نرم افزار انطباق یابی و ثبت نام

مرکز مبادلات پیمانکاری میفا با در اختیار داشتن یکی از مهمترین ابزارهای جست و جوی پیمانکار قادر است تا به صورت کاملا رایگان خدمات جست و جو و گسترش فعالیت‌های پیمانکاران و کارفرمایان را انجام دهد. همچنین



با ایجاد فرصت برای شرکت های که تا به امروز موفق به عضویت در این نرم افزار نشده اند می توانند تنها با مراجعه به سایت www.SPX.ir (قسمت عضویت در میفا) و تکمیل فرم اولیه و ورود اطلاعات، نسبت به ثبت نام خود اقدام نمایند.

دفتر میفا (مرکز مبادلات پیمانکاری فرعی اصفهان) واقع در خیابان کمال اسماعیل، پلاک ۷۲، ساختمان شماره ۲ اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان، تلفن ۰۳۱-۳۲۲۰۸۴۹۳ و یا آدرس ایمیل info@spx.ir پذیرای هرگونه نظر، پیشنهاد و یا انتقاد شما در مورد خدمات آموزشی، مشاوره، بازاریابی، معرفی پیمانکار و یا کارفرما و ... توسط SPX می باشد.

بازدید تعدادی از منتخبین صنعت از اتاق صنعت بصره و**بررسی فرصت های پیش روی پیمانکاران ایرانی**

در راستای میزبانی میفا از هیئتی ۱۰ نفره از صنعتگران و تجار اتاق صنعت بصره در مرداد ماه سالجاری و با توجه به فرصت های گوناگونی که در این سفر برای پیمانکاران ایرانی ارائه گردید، میفا نسبت به اعزام تعدادی از منتخبین صنعتی استان برای بازدید از اتاق صنعت و بررسی فرصت های پیش روی پیمانکاران ایرانی و به ویژه اعضا میفا در این ماه اقدام نمود. مذاکره با تعدادی از فعالان اقتصادی در زمینه های صنعت ساختمان، نفت و تجهیزات، برگزاری جلسه با فرمانداری بصره و شناسایی نحوه اطلاع از مناقصات برگزار شده در این شهر، چگونگی حضور شرکت های ایرانی در این مناقصات، و پذیرفته شدن در وندور لیست عراق به عنوان پیمانکار، بازدید از چند کارخانه و نیز مذاکره با قائم مقام و مدیر بخش پروژه ها و مناقصات سازمان بنادر این شهر بخشی از سفر پر بار و فشرده به این شهر بود.

شرکت ها و اعضا علاقمند میفا به حضور در بازار بصره می-توانند با مراجعه به سایت www.basra.gov.iq، دریافت فرم [Company Evaluation Dep \(CED\)](http://Company Evaluation Dep (CED))، تکمیل و ارسال فرم به آدرس ایمیل ecodepbasra@gmail.com ضمن ثبت نام در وندور لیست بصره، به صورت خودکار از آخرین مناقصات مرتبط با زمینه فعالیت خود آگاه شوند.

شایان ذکر است پیمانکاران و اعضا علاقمند می توانند از طریق تماس با دفتر میفا، فایل الکترونیکی گزارش کامل این سفر و دستاوردهای آن را دریافت نمایند.

برگزاری دوره های آموزشی میفا ویژه پیمانکاران

در راستای فعالیت های آموزشی میفا در سال ۹۳ که منجر به ارائه بیش از ۲۵۳۸ نفر ساعت آموزش به ۶۶۲ نفر در ۲۸ دوره تخصصی مرتبط با پیمانکاران برای ۱۷۲ نفر متقاضی متفاوت از ۸۴ شرکت جدید، برگزاری دوره های

"هزینه شناسی"

"روشهای کاربردی"

"برقراری ارتباط موثر با محیط و دیگران ۱"