

میفا ضمن تشکر از کلیه کسانی که این مرکز را حمایت کردند در ادامه فعالیت های قبلی، این مرکز سعی دارد برنامه های خود را با توان و برنامه ریزی بهتر و کامل تر ارائه دهد. در هفتمین شماره خبرنامه میفا (مرکز مبادلات پیمانکاری فرعی اصفهان) که مربوط به فعالیت های دی ماه این مرکز زیر نظر کمیسیون صنعت و معدن اتاق بازرگانی، صنایع و معادن و کشاورزی اصفهان می باشد، آخرین اخبار و رخدادهای مرتبط را که در این ماه انجام شده است به شرح زیر به اطلاع می رسد:

• توسعه بازار اعضا

مهم ترین رسالت یک SPX ایجاد، شناسایی و توسعه بازار برای اعضاست که از ابتدای راه اندازی میفا، مورد تاکید جدی کمیسیون صنعت و معدن اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان بوده است. در این راستا از ابتدای سال تاکنون میفا توانسته است بیش از ۱۰ میلیارد قرارداد را برای شرکت های کوچک عضو میفا مستقیماً از طریق فرآیند انطباق یابی جذب نماید هرچند رقم واقعی این بازاریابی ها که ناشی از معرفی پیمانکاران به کارفرمایان بوده، بیشتر می باشد که برخی از آن ها به اطلاع میفا نرسیده است.

عمده این قراردادها در حوزه قطعات خودرو سنگین، تجهیزات کارخانجات کاشی، تجهیزات کارخانجات پتروشیمی و ریخته گری می باشد که برای حفظ قدرت رقابتی شرکت ها از بیان نام آن ها خودداری شده است.

• ادامه تعامل با یونیدو و SPX های ترکیه، قطر و عراق

در راستای برنامه های کمیسیون صنعت و معدن اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان در جهت گسترش ارتباطات بین المللی ESPX و دعوت نامه رسمی ارسال شده برای حضور کارشناسان یونیدو در اصفهان برای بازدید از فعالیت های میفا و تعیین نقاط ضعف آن نسبت به سایر SPX ها، برنامه ریزی حضور این کارشناسان با هزینه اتاق اصفهان برای نیمه نخست اسفند ماه انجام گردید؛ لیکن به دلیل تقارن این زمان با افزایش فعالیت های پیمانکاران عضو میفا در پایان سال و نیز اصرار میفا به بازدید کارشناسان یونیدو از کارفرمایان و پیمانکاران عضو از یک سو و برگزاری نشست های تخصصی و عمومی با خبرگان صنعت برای تبادل تجربیات و ترسیم نقشه راه همکاری با یونیدو، مقرر گردید این بازدید در نیمه نخست اردیبهشت ماه برنامه ریزی شود.

همچنین با موافقت اتاق بازرگانی استانبول برای سفر کارشناسان SPX ترکیه به اصفهان، برنامه ریزی این دیدار برای اوایل سال ۹۳ نیز در حال انجام است.

فعالیت دیگر میفا در راستای تعامل بین المللی و توسعه بازار در سطح جهانی و یا حداقل افزایش

تعاملات اعضا میفا با خارج از کشور، برگزاری نشست تجاری برای پیمانکاران منتخب عضو میفا در دوحه با حضور کارفرمایان مرتبط SPX قطر در حال اجراست که چگونگی اجرای آن به زودی اطلاع رسانی خواهد گردید.

نشست تجاری دیگر بین پیمانکاران عضو میفا و کارفرمایان بین المللی مربوط به SPX عراق است که با توجه به هدایت این SPX توسط یونیدو، پس از بازدید کارشناسان یونیدو از اصفهان احتمالاً در خرداد ماه انجام خواهد شد. چگونگی اجرای این نشست و نحوه حضور متقاضیان در زمان مناسب اطلاع رسانی خواهد گردید.



• برگزاری دوره های آموزشی میفا ویژه پیمانکاران

با گذشت ۷ ماه از آغاز فعالیت های آموزشی "میفا" با تمرکز بر روی نیازهای پیمانکاران و ارائه ۲۶۶۶ نفر ساعت آموزش در بیش از ۳۰ دوره آموزشی به ۶۹۶ نفر که ۲۷۴ نفر آن ها متفاوت و از ۱۴۴ شرکت گوناگون بوده اند، بازخوردهای بیرونی بسیار مناسبی از علاقمندی و رضایت پیمانکاران از این دوره ها به دست آمده است و لذا این آموزش ها، کماکان زیر نظر کمیسیون صنعت و معدن با جدیت ادامه خواهد یافت. براین اساس تاکنون دوره های

- | | |
|---|--|
| ✓ تکمیل اظهارنامه مالیاتی | ✓ تکمیل اظهارنامه ارزش افزوده |
| ✓ اصول تکمیل ماده ۱۶۹ و استفاده از معافیت های مالیاتی | ✓ اصول و قوانین تامین اجتماعی در قراردادهای پیمانکاری |
| ✓ اصول و رموز موفقیت درنمایشگاه ها | ✓ برنامه ریزی، مدیریت و کنترل پروژه |
| ✓ حسابداری و مدیریت مالی برای مدیران غیر مالی | ✓ واردات و صادرات و مکاتبات تجاری |
| ✓ حسابداری قیمت تمام شده | ✓ آشنایی با مبانی اتوماسیون صنعتی |
| ✓ مدیریت ارتباط با مشتری | ✓ قوانین چک، ضمانت و ... |
| ✓ مقررات مربوط به قراردادهای پیمانکاری و قوانین مناقصات | ✓ مدیریت بازاریابی محصولات تولیدی و مهندسی فروش |
| ✓ اصول و فنون مذاکره و فن بیان | ✓ مدیریت بازاریابی محصولات تولیدی و مهندسی فروش تکمیلی |
| ✓ سیستم های خرید | ✓ صادرات و واردات و امور گمرکی |
| ✓ سیستم های خرید تکمیلی | ✓ رفتار فردی، رفتار گروهی، رفتار سازمانی |
| ✓ خدمات بانکی و چگونگی استفاده از آن | ✓ مهندسی کیفیت |
| ✓ حسابداری قیمت تمام شده | ✓ راه اندازی کسب و کار موفق |
| ✓ ارزیابی طرح های مالی، اقتصادی طرح های سرمایه گذاری | ✓ مدیریت منابع انسانی |
| ✓ برقراری ارتباط موثر | ✓ قوانین بیمه و حسابرسی دفاتر |
| ✓ مدیریت خرید و سفارشات خارجی | ✓ بررسی صورت های مالی و تحلیل شرایط شرکت |

برگزار و دوره های

- ✓ ISO مفهوم و استقرار موفق آن و تولیدات تحت CE
- ✓ مدیریت هزینه و کنترل هزینه
- ✓ مدیریت ادعا (اصول کلیه و حل و فصل اختلاف)
- ✓ بازاریابی اینترنتی و سایت (B2B, B2C)

تا پایان بهمن ماه اجرا خواهد شد. پیمانکاران علاقمند می توانند با تماس با دفتر میفا نسبت به ثبت نام و حضور در این دوره ها اقدام نمایند. لازم به ذکر است با توجه به درخواست اعضا، از نیمه دی ماه کلاس های آموزشی به جای شنبه ها، دوشنبه ها برگزار خواهد شد.

• نرم افزار انطباق یابی و ثبت نام

نرم افزار انطباق یابی میفا به عنوان مهمترین ابزار Match Making و انطباق یابی برای بازاریابی پیمانکاران و معرفی به کارفرمایان، هم اینک با بیش از ۱۲۹ پیمانکار و ۲۰ کارفرما در حال فعالیت می باشد که با توجه به ضرورت عضویت در آن برای پیمانکاران متقاضی استفاده از خدمات توسعه بازار میفا، به سرعت توسعه یابد. شرکت های پیمانکاری علاقمند می توانند با مراجعه به سایت www.SPX.ir (بخش عضویت) با ثبت نام در بخش پیمانکاری و یا کارفرمایی و ورود اطلاعات، از خدمات بازاریابی و توسعه بازار میفا استفاده نمایند.

دفتر میفا (مرکز مبادلات پیمانکاری فرعی اصفهان) واقع در خیابان کمال اسماعیل، پلاک ۷۲، ساختمان شماره ۲ اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان، تلفن ۰۳۱۱-۲۲۰۸۴۹۳ و یا آدرس ایمیل info@spx.ir پذیرای هر گونه نظر، پیشنهاد و یا انتقاد شما در مورد خدمات آموزشی، مشاوره، بازاریابی، معرفی پیمانکار و یا کارفرما و ... توسط SPX می باشد.